



DEIN ERFOLG IST UNSER ERFOLG

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Vollzeit/Teilzeit

Vertrieb mit Struktur – und spürbarer Wirkung

Wenn Sie Vertrieb leben, gerne organisieren und Kundenbeziehungen aktiv mitgestalten wollen, sollten wir uns kennenlernen. Seit über 60 Jahren entwickeln und produzieren wir Speziallösungen für Baustoffe, technische Textilien sowie die Buch- und Verpackungsindustrie.

WAS SIE BEI KAST BEWEGEN:

- **Kundenbetreuung & Vertrieb:** Sie betreuen unsere Bestandskunden im Innendienst, sind erster Ansprechpartner und sorgen für eine zuverlässige lösungsorientierte Kommunikation.
- **Angebote & Aufträge:** Sie erstellen Angebote in enger Abstimmung mit dem Außendienst und begleiten die komplette Auftragsabwicklung – von der Anfrage bis zur Auslieferung.
- **Koordination & Prozesse:** Sie stimmen Liefertermine mit internen Schnittstellen sowie Logistikpartnern ab und sorgen für reibungslose Abläufe.
- **Organisation & Administration:** Sie übernehmen allgemeine administrative und organisatorische Aufgaben im Vertriebsumfeld.

IHR ERFOLGSREZEPT. IHRE STÄRKEN EINBRINGEN:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. Industriekaufmann, Groß- und Außenhandelskaufmann m/w/d)
- Sie bringen idealerweise erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst mit
- Ein routinierter Umgang mit MS-Office Anwendungen ist für Sie selbstverständlich
- Sie schätzen die Teamorientierung und arbeiten strukturiert und zuverlässig
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

WORAUF SIE SICH FREUEN KÖNNEN:

- **Sicherheit & Perspektive:** Freuen Sie sich auf eine langfristige Zusammenarbeit in einem wirtschaftlich stabilen Familienunternehmen mit klaren Strukturen und Entwicklungspotential.
- **Kurze Wege, starke Wirkung:** Direkte Kommunikation mit Führungskräften sorgt für schnelle und lösungsorientierte Entscheidungen, die Sie aktiv mitgestalten.
- **Faire Vergütung:** Attraktive Bezahlung inklusive Sonderzahlungen (Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Prämien).
- **Balance & Zusatzleistungen:** Flexible Arbeitszeiten, mehr als 30 Tage Urlaub sowie eine zusätzliche betriebliche Altersvorsorge und Extras wie das JobRad®.
- **Entwicklung:** Individuelle Weiterbildung und Förderung Ihrer fachlichen Ziele.
- **Miteinander:** Wir stärken den Teamgeist durch regelmäßige gemeinsame Firmenevents und bieten Ihnen zusätzlich die Nutzung regionaler Mitarbeiter-Rabatte.

Jetzt sind Sie am Zug!

Sie wollen Vertriebsprozesse mitgestalten, Kundenbeziehungen weiterentwickeln und im Team spürbare Ergebnisse erzielen? Dann freuen wir uns auf ein persönliches Kennenlernen.

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen direkt per E-Mail an: s.haering@kast.de

Dr. Günther Kast GmbH & Co.
Technische Gewebe Spezial-Fasererzeugnisse KG
Sebastian Häring
Tel.: 08321 / 6641-71
Abt-Reubi-Str. 6, 87527 Sonthofen

[KAST.DE/KARRIERE](https://www.kast.de/karriere)

